

CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

- COGNOME – NOME
- INDIRIZZO
- TELEFONO
- MAIL
- Cittadinanza
- Data di nascita
- Sesso
- Raugia Nicola
- Via del Montaloco n.26, 06127, Perugia
- +39-351-52-83-444
- nicola.raugia@gmail.com
- Italiana
- 24.maggio.1972
- Maschio

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Date	Ott.2015 - Oggi
Azienda di riferimento	MONEYPHARM
SETTORE DI MERCATO	M&A, DIGITAL MARKETING, FINANCE
Lavoro o posizione ricoperti	Founder
Principali attività e responsabilità	Consulenza M&A e Digitale dedicata al settore della distribuzione del farmaco.
Area	Milano
Dati del datore di lavoro	www.moneypharm.it
Date	Feb.2020 - Oggi
Azienda di riferimento	INSEM SPA
SETTORE DI MERCATO	IT, WEB AGENCY, DIGITAL MARKETING
Lavoro o posizione ricoperti	Key Account Specialist
Principali attività e responsabilità	Consulenza digitale dedicata al settore farmaceutico in ambito web, e-commerce.
Area	Milano
Dati del datore di lavoro	www.paginesi.it
Date	Dic.2018 – Gen.2020
Azienda di riferimento	PAGINE SI SPA
SETTORE DI MERCATO	IT, WEB AGENCY, DIGITAL MARKETING
Lavoro o posizione ricoperti	Project and Sales Manager
Principali attività e responsabilità	Consulenza digitale in ambito web, e-commerce, sviluppo campagne marketing su web
Area	Roma
Dati del datore di lavoro	www.paginesi.it
Date	Nov.2017 – Dic. 2018
Azienda di riferimento	AXELERO SPA
SETTORE DI MERCATO	IT, WEB AGENCY, DIGITAL MARKETING
Lavoro o posizione ricoperti	Project and Sales Manager
Principali attività e responsabilità	Consulenza digitale in ambito web, e-commerce, sviluppo campagne marketing su web
Area	Roma
Dati del datore di lavoro	www.axelero.it
Date	Dic.2012 – Nov.2017
Azienda di riferimento	WOWMEDIA SRL
SETTORE DI MERCATO	IT FARMACEUTICO, Marketing e Media, Digital System Integrator, Distribuzione del Farmaco
Lavoro o posizione ricoperti	Chief Innovative Officer- AD – Co-founder – Project Manager
Principali attività e responsabilità	Socio fondatore, gestione amministrativa e commerciale, sviluppo iniziative progettuali con grandi partners in ambito della distribuzione FARMACEUTICA, GDO, distribuzione OTTICI,
Area	Milano
Dati del datore di lavoro	www.wowmedia.it

Date	Ott.2010 – Nov.2012
Azienda di riferimento	GRUPPO.IT-CIAO PIADA
SETTORE DI MERCATO	FRANCHISING INTERNATIONAL - FOOD AND BEVERAGE FAST FOOD MARKET
Lavoro o posizione ricoperti	Founder, Sales manager, Key account North America Market, UE Market, ME Market.
Principali attività e responsabilità	Socio fondatore, sviluppo network in franchising internazionale Italia, UE, Nord America, Medio Oriente
Area	Sede: Londra (UK), Montreal (CANADA), Perugia (ITALIA)
Date	Apr. 2006 – Set.2010
Azienda di riferimento	BRUNELLO CUCINELLI Spa
SETTORE DI MERCATO	FASHION, RETAIL
Lavoro e posizioni ricoperte	Director, General manager di Boutique
Principali attività e responsabilità	Direzione di boutique, gestione rapporti con clienti, responsabile di personale.
Area	Canada-Montreal
Dati del datore di lavoro	www.brunellocucinelli.it
Date	Gen.1998 – Apr. 2006
Azienda di riferimento	FINANCOMPANY SAS
SETTORE DI MERCATO	Consulenza Aziendale in processi di INTERNAZIONALIZZAZIONE, Finanza Agevolata internazionale
Lavoro e posizioni ricoperte	Director, Key Account manager
Principali attività e responsabilità	Consulenza in processi di internazionalizzazione, specializzazione in Processi di sviluppo piattaforme Franchising, Analisi di bilancio e redazione Business Plan.
Date	Mag.1991. – Dic.1997
Azienda di riferimento	STUDIO DI CONSULENZA RAUGIA & PARTNERS
SETTORE DI MERCATO	Consulenza Fiscale e Tributaria
Lavoro e posizioni ricoperte	Partner e consulente
Principali attività e responsabilità	Gestione dati contabili, Analisi di bilancio e controllo di gestione.
Area	Sede a Perugia
Date	Gen.1992 – Ott.1999
Titolo della qualifica rilasciata	Laurea in Economia e Commercio
Principali tematiche/competenza	Redazione di Business Plan
Nome erogatrice dell'istruzione e formazione	Università degli studi di Perugia (Università), Piazza Università,1 06123, Perugia (Italia)
Livello nella classificazione	Laurea in Economia e Commercio
Date	Ott.1991 – Mag.1992
Titolo della qualifica rilasciata	Corso di lingua C/O St.James University in Montreal, CANADA
Principali tematiche/competenza	Lingua e "business English".
Date	Set.1986 – Lug.1991
Titolo della qualifica rilasciata	Diploma Liceo Scientifico Galeazzo Alessi (PG)
Principali tematiche/competenza professionali acquisite	Studio della lingua e letteratura latina, italiana, filosofia, storia, matematica, biologia, chimica, etc. Specializzazione in lingua inglese.
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Liceo Scientifico "Galeazzo Alessi" (Liceo), 06100, Perugia (Italia)
Livello nella classificazione	Diploma di scuola secondaria di secondo grado
Date	Set.1982– Lug.1986
Titolo della qualifica rilasciata	Diploma di Conservatorio di musica di Perugia

Principali tematiche/competenza professionali acquisite

Nome erogatrice dell'istruzione e formazione

Autovalutazione
Livello europeo (*)

SPAGNOLO

FRANCESE

INGLESE

Studio della musica, storia della musica e strumento Oboe.

Conservatorio Francesco Morlacchi

Comprensione				Parlato				Scritto	
Ascolto		Lettura		Interazione orale		Produzione orale			
	Basico		Basico		Sufficiente		Basico	Basico	
	Basico		Basico		Basico		Basico	Basico	
B2	Utente autonomo	B2	Utente autonomo	B2	Utente autonomo	B2	Utente autonomo	B2	Utente autonomo

Competenze comunicative

Possiedo ottime competenze comunicative acquisite durante oltre 25 anni di attività di consulenza e di direttore commerciale. Le numerose e diversificate esperienze anche dirette quale imprenditore hanno ampliato argomenti e temi che oggi sono alla base della mia dialettica.

Capacità e competenze organizzative e gestionali

- **Notevole capacità di lavorare sotto stress:** la direzione di aziende anche in fase di start-up nel loro percorso di crescita e l'esperienza estera in un mercato molto performante e organizzato come quello nord americano mi hanno formato direttamente sul campo.
- **Leadership:** Attualmente sono responsabile di un team di 9 persone, l'esperienza estera nella gestione di boutique e lo sviluppo di processi internazionali in franchising ha comportato il confronto con team anche complessi di oltre 60 persone (Franchising).
- **Capacità di lavorare in autonomia:** La gestione di iniziative consulenziali mi ha permesso di formarmi in tal senso
- **Flessibilità:** Le numerose esperienze anche diverse che ho potuto vivere mi consentono di avere una spiccata dote in termini di flessibilità
- **Attitudine nella pianificazione:** Lavorare nel settore della finanza agevolata mi ha formato in tal senso, nel rispetto delle scadenze e dei timing imposti da bandi pubblici.
- **Capacità di gestione di PROGETTI:** la gestione di progetti anche molto complessi è stata alla base sia dell'esperienza estera di sviluppo di reti commerciali in franchising
- **Propensione al raggiungimento degli obiettivi stabiliti:** .
- **Rispetto delle scadenze dei progetti:** La finanza agevolata e lavorare su progetti con scadenza mi hanno formato in tal senso.

Competenze PROFESSIONALI

La consulenza d'impresa mi ha formato in numerosi settori di mercato e dato le skills per affrontare l'attuale ambito commerciale in modo professionale.

Analisi di bilancio, aspetti giuridici sia nazionali che internazionali sono stati per anni alla base del mio percorso professionale che dal 2010 si sono focalizzati sul mercato digitale.

Competenze DIGITALI

- Conoscenza avanzata della piattaforma R-FID con varie declinazioni in NFC.
- Conoscenza avanzata dei sistemi digitali integrati quali: Videowall, Led, Lcd, Videoproiezione,
- Buona conoscenza di sistemi integrati TLC.
- Buona Conoscenza di sistemi DIGITAL SIGNAGE integrata.
- Conoscenza avanzata della tecnologia BEACON.
- Buona Conoscenza di sistemi CRM (piattaforma Sugar).
- Buona capacità di Gestione e sviluppo social (Facebook, LinkedIn, Instagram, Twitter).
- Buona Conoscenza piattaforma WORDPRESS per la realizzazione e gestione siti web.
- Ottima buona padronanza degli strumenti della suite per ufficio (elaboratore di testi, foglio, elettronico, software di presentazione).
- buona padronanza dei programmi per l'elaborazione digitale delle immagini acquisita come fotografo a livello amatoriale.
- ATTESTATO Google AdWords certified

ULTERIORI INFORMAZIONI

- 2016 Promotore progetto di RIQUALIFICAZIONE Strutture digitali **GRUPPO CEF**
- 2017 Promotore progetto quadro di gestione digitale dell'intera infrastruttura **GRUPPO FARMA CENTRO**
- 2010: Corso e certificazione HACCP
- 2005 : Attestato di riconoscimento di merito rilasciato dal MINISTERO DELLE ATTIVITA' PRODUTTIVE per

le "qualità professionali e manageriali"

- 2004: Partnership con la Camera di Commercio estera di Montreal
- 2000: STAGE c/o BRUNELLO CUCINELLI INC in New York
- 2001: STAGE c/o Palma Settimi Inc in New York, Accountant della Brunello Cucinelli Inc.
- 1999: Corso di specializzazione in Gestione contabile e analisi di bilancio c/o ISP di Imola (BO).

Firma .
Nicola Raugia